



Os **3 passos** que você precisa dar para **lotar sua agenda**, ter **fila de espera** e **faturar até 3X mais!**





AUMENTAR O FATURAMENTO COM OS CLIENTES QUE JÁ POSSUI

Philip Kotler: “conquistar um novo cliente **custa de 5 a 7 vezes mais que manter um atual**”



Cientes em atendimento

O que oferecer?

- ✓ Nova Avaliação
- ✓ **Combos de tratamento**
- ✓ Amostras de serviços
- ✓ **Novidades de tratamentos**
- ✓ Oportunidade diferenciada
- ✓ **Programa de Fidelização**
- ✓ Programa de Indicação
- ✓ Evento

Como?

- ✓ Pessoalmente
- ✓ Mensagem de WhatsApp
- ✓ Grupo de WhatsApp
- ✓ Redes Sociais
- ✓ E-mail



Clientes Afastadas

O que oferecer?

- ✓ Avaliação
- ✓ Amostras de serviços
- ✓ **Novidades de tratamentos**
- ✓ Oportunidade diferenciada
- ✓ Evento

Como?

- ✓ Telefone
- ✓ Correio
- ✓ Mensagem de WhatsApp
- ✓ Grupo de WhatsApp
- ✓ Redes Sociais
- ✓ E-mail



Vender Produtos Cosméticos Profissionais

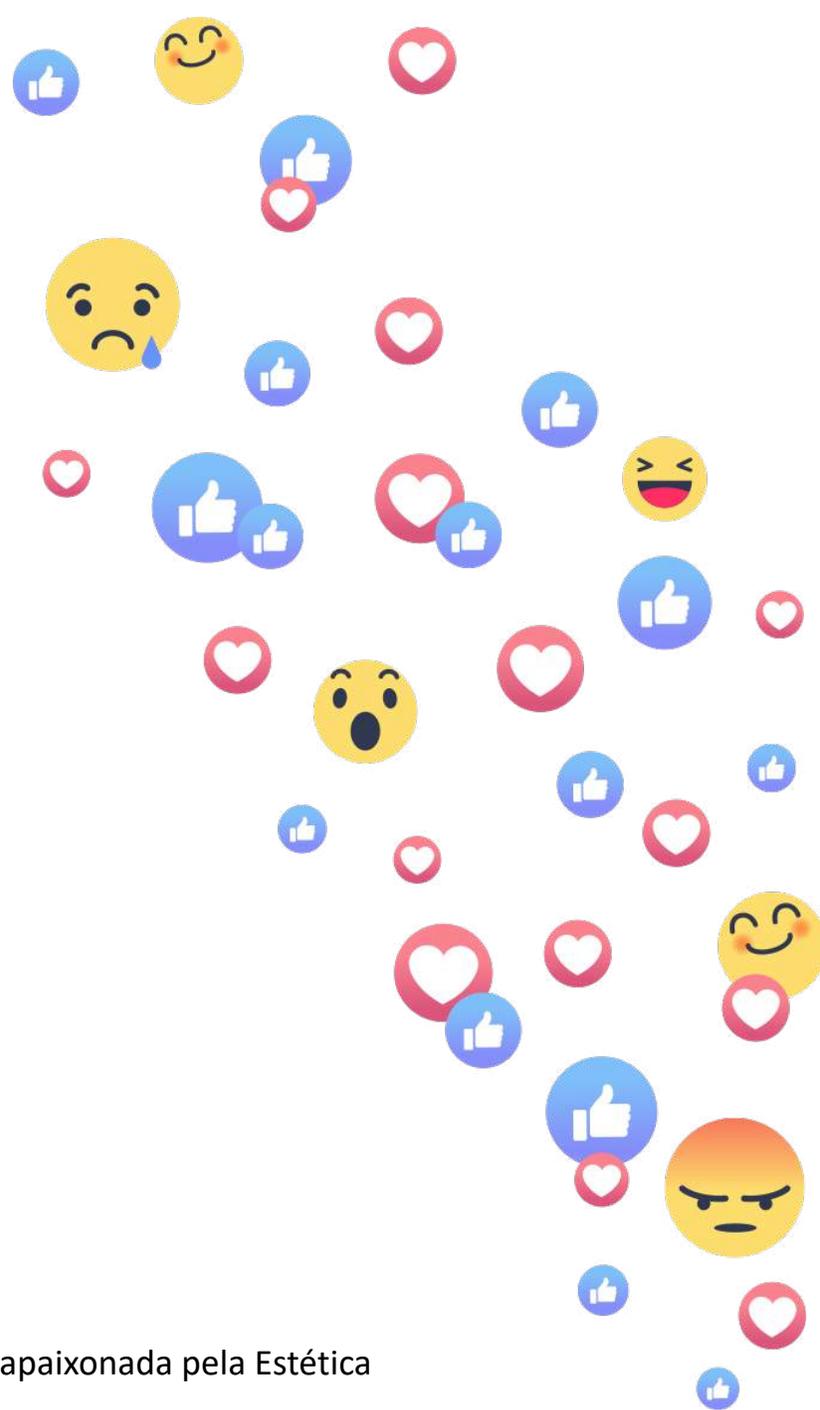
- ✓ Aumenta os resultados
- ✓ Mantém os resultados
- ✓ Aumenta o faturamento do profissional
- ✓ Ganhos em média de 20 a 40% com a venda de produtos

COMUNICAÇÃO CONSISTENTE

Quanto você **aparece**
para o **seu futuro** cliente?

CONTEÚDO RELEVANTE PARA ENGAJAR O CLIENTE

- ✓ De acordo com o seu público e serviços poste **vídeos, imagens e textos**
- ✓ **Instagram**
- ✓ Stories
- ✓ **Facebook**
- ✓ Status WhatsApp
- ✓ **Lista e Grupos de WhatsApp**
- ✓ Canal Youtube
- ✓ Site e Blog





TROCANDO AS CADEIRAS

Saindo do **Mocho**
e sentando na **cadeira**
do empresário de sucesso



Gestão
Financeiro
Marketing
Divulgação
Organização

www.mundoestetica.com.br

Instagram @mundoesteticabrasil

Youtube Mundo Estética Brasil

Facebook Mundo Estética Brasil

O Portal da Apaixonada pela Estética

#JuntosPelaEstética

#ApaixonadasPelaEstética

